

Qui sommes nous ?

[Approche](#)
[Engagements](#)
[Références](#)
[Contact](#)

Offre

[Portefeuille Client Produit](#)
[Prévisions des ventes](#)
[Plans d'action commerciaux](#)
[Réduction des stocks](#)

Outil

[Outil Alfap®](#)

Essayez !

Qui sommes-nous ?

Predictive est un cabinet de conseil spécialisé dans l'analyse et la prévision des performances commerciales :

- Analyses et prévisions détaillées des ventes => **Alfap®**
- Élaboration et pilotage des plans d'actions => Résultats concrets rapides
- Installation d'Alfap® + Formation/ accompagnement => Autonomie des utilisateurs

Vos résultats

Vous améliorez rapidement vos RÉSULTATS D'EXPLOITATION et votre TRÉSORERIE de façon significative et pérenne

Notre apport

Predictive s'appuie sur un outil d'analyse et de projection des comportements clients et produits sans équivalent : **Alfap®**



Alfap® capitalise **20 ans d'expérience** en analyse et en modélisation des comportements clients, en particulier en environnement B to B.

- **Alfap® est un logiciel très simple à utiliser**
Il se manipule en quelques clics de souris et restitue ses résultats en temps réel sous forme de **graphiques** (=> **compréhensibles de façon intuitive**)
- **Alfap® est également un logiciel puissant**
Ses outils de modélisation mathématiques et statistiques sont à la fois puissants et originaux ... et surtout complètement **automatisés** (=> **aucune compétence nécessaire**)

Notre démarche

Predictive installe une plateforme Alfap® dédiée

Predictive réalise avec vous les premiers diagnostics : calcul des enjeux, élaboration de plans d'action quantitatifs concrets (quel vendeur, quel client, quel produit, combien, quel prix, etc.)

Predictive forme tous les acteurs concernés, du vendeur au PDG (s'il le souhaite), à l'utilisation d'Alfap® au quotidien

Predictive vous accompagne de trois à six mois dans le pilotage et l'adaptation permanente des plans d'action